

ITSC Executive Search

<https://itscexecutivesearch.com/2020/08/12/accountmanager-software-development/>

Accountmanager Software Development

Description

Jouw uitdaging is de competentie groep Software Development mede vorm te geven door de commerciële kansen in de markt te identificeren en benutten. Hierbij ligt een belangrijke focus op het uitbouwen van ons bestaande relatienetwerk.

Responsibilities

Je bent verantwoordelijk voor je eigen begroting en commerciële doelstellingen. Je commerciële succes beïnvloed je zelf door te investeren in een sterk klanten en kandidaten netwerk, waarin onze client je ondersteunt met de juiste middelen. Naast het investeren in een sterk kandidaten netwerk ligt je focus op het acquireren van nieuwe klanten, relatiebeheer en het beheren van je gedetacheerde medewerkers. Het begeleiden en trainen van engineers alvorens deze bij je opdrachtgever te introduceren behoort ook tot je werkzaamheden.

Qualifications

HBO of WO opleiding in een (technisch) commerciële richting
Aantoonbare affiniteit met de techniek of software ontwikkeling
Minimaal 2 jaar relevante commerciële werkervaring in de dienstverlening, als accountmanager of consultant
Een relevant klantennetwerk spreekt natuurlijk sterk in jouw voordeel.
Je werkt graag zelfstandig aan succes maar weet dat je door samenwerking tot nog grotere resultaten zal komen
Persoonlijke kenmerken: flexibel, gedreven, lef, contactgericht, inlevend
Uitstekende beheersing van Engelse in woord en geschrift

Industry

IT

Job Location

Eindhoven

Date posted

August 12, 2020